

COME REALIZZARE UN PITCH DI SUCCESSO

REGOLE PER REALIZZARE UN PITCH DI SUCCESSO

Per realizzare un pitch di successo, occorre in campo alcune capacità fondamentali:

1. Un'ottima capacità di parlare in pubblico
2. Comunicare contenuti interessanti
3. Avere una presentazione efficace

Il pitch deve essere una presentazione breve ed incisiva per essere efficace. Nel vostro caso vi chiediamo di realizzare un pitch che si sviluppi in un massimo di 10 slide e possa essere presentato in un tempo di 5 minuti.

Ecco i contenuti che indicativamente dovrebbero avere le slide

Slide n° 1, il titolo: con nome dell'azienda, il tuo nome, il tuo titolo di studio e nome scuola di appartenenza.

Slide n° 2, Il bisogno : qual è il bisogno che la tua idea andrà a soddisfare e come migliorerà la vita dei potenziali consumatori.

Slide n°3, il valore : perché la tua soluzione è la migliore possibile

Slide n°4, la tecnologia alla base: Se hai un prototipo e una demo, mostrala qui: un'immagine vale più di qualunque spiegazione

Slide n°5, il modello di business: spiega chi è il tuo cliente ideale e perché dovrebbe scegliere il tuo prodotto servizio

Slide n° 6, la conquista del mercato: scrivi come intendi raggiungere i tuoi consumatori e in che tempi.

Slide n° 7, i competitor: chi sono i concorrenti

Slide n° 8, la squadra : chi sono i tuoi collaboratori/partner

Slide n° 9, la previsione: quanti soldi pensi di fare e quanti quanti utenti/ clienti intendi raggiungere.

Slide n° 10, l'utilizzo di fondi: cosa intendi fare nei prossimi mesi con i soldi che chiedi agli investitori

Da leggere e vedere

LE SETTE REGOLE D'ORO PER UN PITCH PERFETTO

<http://corriereinnovazione.corriere.it/sistemi/2015/4-gennaio-2015/sette-regole-d-oro-un-pitch-perfetto-che-convinca-investitori-230805267191.shtml>

10 EMPI DI PITCH VINCENTI

<http://www.ninjamarketing.it/2015/05/29/10-migliori-pitch-startup/>